

営業・マーケティングの責任者様にお渡しください

商品が売れないのには理由があった！

受注率を高める3つの秘訣

参加者には最先端営業用ツールプレゼント！

自社製品の優れた特徴がお客様に伝わらないなどのお悩みはありませんか？
製品開発のエキスパートが、今までの営業の概念を変える手法をお伝えします。
製造業の営業・営業企画・マーケティング責任者様に参加頂きたいセミナーです。

日時 7月10日(月)14時開演(13時半開場)16時終了
場所 大阪産業創造館 5階研修室D (〒541-0053 大阪市中央区本町1-4-5)
参加費 ¥10,000 (早期申込割引あり)
定員 35名
締切 7月5日 (定員になり次第締め切らせていただきます)
6月26日までにお振込の方は、早期割引で7,000円で受講頂けます。

14:00～

製造業もマーケティングが大切！
業績を伸ばす会社と衰退する会社の違い

秋元技術士事務所 技術士 秋元英郎

<https://ce-akimoto.com>



製造メーカーの財産「平面図」をフル活用！
製造業の3つの失注要因とVRによる解決策
有限会社藤川樹脂 代表取締役 藤川勝也

<http://fujikawa-jushi.co.jp>

15:00～

参加を御希望される方は、以下の記入欄に御記入の上 **072-344-5336** まで FAXでお申し込み下さい。折り返し受講票と入金のご案内を送付させていただきます。

会社名 (必須)			
部署名 (必須)		御芳名 (必須)	
ご住所 (必須)	〒		
電話番号 (必須)		メールアドレス (必須)	

お問い合わせ 大阪府堺市美原区多治井814 有限会社藤川樹脂 (マジカルハート事業部)

✉ info@magicalheart.jp

☎ 072-350-0559 担当 藤川